

# 受注生産に徹すれば利益はついてくる!

## 取引先に信頼で応える“おもてなし”経営

本間 峰一 著 (株)ほんま コンサルティング事業部

四六判 並製 224 ページ 定価 1,800 円+税(2014 年 4 月以降は消費税 8%となります)

モノづくり中小企業の  
収益・生産性改善に尽力してきた著者が語る  
自社の強みを棚卸しして再認識できる一冊!

わが国製造業の大半が受注生産方式を指向していますが、こうした企業は納入先や調達内容によって自社業績が大きく変動するため、経営コントロールが難しいと言われています。そうした中、これまで受注生産に傾注してきた会社がにわかには新商品開発に乗り出しても、簡単に儲かるようにはなりません。むしろ受注生産企業としての強みを活かす経営を追求する方が、生き残っていく可能性は高いのです。本書は、受注生産型企業が儲かるための対応力強化に向け、「取引先の販売動向に注視」「遠慮せず情報共有を密にする」「限らない改善に励む」「取引先の資源を徹底的に使う」の4つの柱を解説。取引先に信頼で応える「おもてなし経営」の極意を披露します。



### ◇目次

- 第1章 受注生産が日本企業の強みだ
- 第2章 取引先のわがまま要求の背景を知る
- 第3章 受注生産を取り巻く環境変化が起きている
- 第4章 受注生産メーカーの利益向上策
- 第5章 受注生産メーカーの工場運営の秘訣
- 第6章 受注生産メーカーに合った生産管理
- 第7章 小さくても戦える新規営業戦略

ファックス申込書

お申し込み

FAX 03 (5644) 7400

● 送料はサービスいたします。

● 振込手数料はお客様のご負担となります(郵便振替の場合は弊社が負担します)。

「受注生産に徹すれば利益はついてくる!」(本体 1,800 円)

注文冊数: 冊

ご住所 〒

御社名

部署

お名前

電話番号

問合せ先: 日刊工業新聞社 出版局販売・管理部

〒103-8548 東京都中央区日本橋小網町 14-1 TEL 03-5644-7410